

FICHE DE POSTE

Technico-commercial H/F

Nous recherchons un(e) commercial(e) confirmé(e) pour développer et gérer des projets de maisons et extensions à ossature bois, de la prospection à la signature. Vous conseillez les clients sur les solutions constructives, assurez le suivi des dossiers avec le bureau d'étude et participez aux réunions de chantier avec le conducteur de travaux. Vous intervenez pour des projets en Aveyron et départements limitrophes.

Informations générales

- Rayon d'intervention : Aveyron et départements limitrophes
- Type de contrat : CDD, évoluant sur un CDI - 35H

Missions principales

- Développement commercial et prospection clients
- Analyse des besoins clients et étude de faisabilité technique
- Conseil technique sur les solutions constructives bois
- Présentation et négociation des offres
- Suivi client jusqu'à la concrétisation du projet
- Transmission des dossiers au bureau d'étude
- Réalisation des descriptifs travaux et demande aux différents corps d'état
- Participation aux réunions de chantier avec le conducteur de travaux

Compétences attendues

- Connaissances dans le domaine de la construction bois
- Capacité à lire et comprendre des plans
- Maîtrise des techniques de vente
- Sens de la négociation et du relationnel
- Organisation et autonomie

Profil recherché

- Expérience réussie en tant que technico-commercial dans le bâtiment ou dans la construction bois
- Formation technique ou commerciale dans le bâtiment appréciée
- Permis B indispensable

Avantages

Participation à la mutuelle / Comité Social Economique interne (CSE) / Ambiance collaborative

Pour candidater, envoyez votre candidature à recrutement@boissiereetfils.fr